



AGRO TEMARIO



Año 10 N° 43 / Enero - Junio de 2008

Opciones para la lechería

La fosforita y el nitrógeno en tiempos de costos elevados



Maquinaria de ISUSA aplicando fosforita

Producción de carne en las lomadas del Este

Urge ser eficientes y obtener mayor rendimiento por hectárea

ISUSA profundiza su integración al medio

Los cultivos de invierno entre el optimismo y algunas dudas

La fosforita en primavera es buena opción para los tambos

El programa llevado adelante por la cooperativa incluyó 95 productores de todas las zonales, a quienes se les distribuyó 3.300 toneladas del fertilizante

Tener pasto, disponer de forraje, es la clave para aumentar la producción lechera en una época en la que el factor tierra, por su escasez y su costo, presiona y limita al productor. El verano es —sin duda— una de los períodos más difíciles del año, y Conaprole tiene varios programas destinados a asegurar la alimentación animal en esa estación. Entre ellos destacan uno basado en la aplicación de fosforita y otro en el empleo de nitrógeno (ver nota aparte).

El ingeniero agrónomo Ricardo Cavassa, coordinador técnico del Área Producción Lechera de la cooperativa, explicó a Agrotuario que “la propuesta que Conaprole hizo a los productores fue para que dispusieran de herramientas en el período de primavera o en el momento de la siembra de los verdes de verano. Fue un punto que evaluamos y así surgió la propuesta a los productores por parte de Conaprole y Prolesa, que se la planteamos a ISUSA y estuvo de acuerdo. El proyecto arrancó en julio del año pasado; se hizo un llamado en setiembre para las aplicaciones de fines de ese mes y de octubre. La actividad se extendió hasta enero”.

La ejecución del programa de fertilización con fosforita comprendió a 95 productores distribuidos en todas las zonales de la cooperativa, a quienes se entregaron alrededor de 3.300 toneladas del producto; eran tamberos relativamente pequeños, de 500 a 1.000 litros diarios, expresó Cavassa. Quizá con otro planteo —agregó— esos productores no hubiesen podido acceder a la fosforita a buen precio. “Porque ése es otro tema: de la forma que se hizo el convenio, con ISUSA y Prolesa —sostuvo—, al definir los volúme-



De lo que se trata es de proporcionarle alimento

nes y asegurar los clientes, se logró obtener un precio adecuado, que en plaza no se mantenía. Por otro lado, a propuesta de Conaprole, se aplicó la fosforita en primavera y se empezó a descontar en cuotas a partir de marzo de este año”.

El técnico indicó que no se hicieron mediciones específicas respecto a rendimiento de pasturas, entre otros motivos porque hubiesen estado distorsionadas por la sequía, pero que sí se está chequeando con análisis de suelo los niveles de fósforo, que también se hacen en convenio con Prolesa y con ISUSA. Cavassa indicó que los mismos han ido aumentando; “nosotros, cuando arrancamos a hacer análisis de suelo, también en un convenio entre las tres empresas, andábamos en ocho o nueve partes por millón, de promedio muy grosero, y ahora, en el último cierre, veníamos alrededor de 11 u 11,5. Consideramos que el objetivo de elevar el nivel de fósforo en los suelos se está cumpliendo dentro de ciertas pautas”, enfatizó el ingeniero agrónomo.

Ante la pregunta de por qué se eligió la fosforita para el programa, Cavassa respondió que la elección se basó en el precio de la unidad de fósforo y por ser el fertilizante que se podía aplicar más temprano, sin interferir en las siembras de otoño de praderas y

cultivos. “Fue como una ventana que teníamos entre los cultivos de verano y la siembra de invierno”, explicó. “Ahi pudimos incluirlo, porque en general no interfería, con lo que la gente de ISUSA estuvo de acuerdo”.

Según el experto, la continuidad del programa, ante el aumento en el costo de todos los insumos, depende de que se mantenga el precio del litro de la leche y haya una buena relación entre todos los valores. A su juicio, la fosforita ofrece ventajas en cuanto a costos, porque otros fertilizantes han tenido un aumento mayor: al arrancar el programa, la fosforita costaba la mitad que otros fertilizantes.

“Lo que sí quiero remarcar —fina-

lizó Cavassa— es que esto es una herramienta optativa más entre las que están a disposición de los productores, porque la idea es apuntar a la especialización en la producción de leche y en el manejo del pasto”. Citó como otro ejemplo de herramienta optativa “la que pusimos al servicio de los productores, a través de las gremiales y Prolesa: un proyecto de concentrado proteico que se hizo en enero, febrero y parte de marzo, cuando se trajeron 9.000 toneladas de expeller de girasol y se distribuyeron a los tambos embolsadas; se trató de apoyar con la proteína al grano húmedo que está entrando para suplementar en invierno”, manifestó el técnico.



Ingeniero agrónomo Ricardo Cavassa

Positiva respuesta al nitrógeno en la producción estival de leche

En verano Conaprole recibe el 26% de la leche que en un año producen sus asociados. Este importante porcentaje tiene, sin embargo, un problema: una reducida proporción de sólidos. A efectos de solucionarlo o paliarlo, el Proyecto de Producción de Verano (PPV) de la cooperativa comenzó a hacer ensayos de fertilización con nitrógeno en pasturas con gramíneas.

En 2006 se eligieron de manera aleatoria 12 tambos distribuidos en una amplia zona del país que comprende los departamentos de Río Negro, Soriano, Colonia, Florida y Canelones, así como parte de la región Este.

En noviembre de ese año se aplicaron 100 kilos de urea por hectárea y la experiencia se repitió en octubre de 2007 con seis de los establecimientos elegidos y en otros seis tambos dife-



El objetivo es aumentar la proporción de sólidos durante el verano

La aplicación de cien kilos de urea por hectárea representó 24 kilos más de materia seca por cada kilo de nitrógeno agregado, equivalentes a 46% más de forraje

rentes, que no habían participado en la primera etapa del experimento.

El ingeniero agrónomo Carlos Javier Ciliuti, coordinador del PPV, dijo a Agrotemario que los ensayos han sido, hasta ahora, "ampliamente satisfactorios", como lo demuestran las mediciones realizadas. En promedio, y en el primer año, los 100 kilos de urea por hectárea representaron 24 kilos más de materia seca por cada kilo de nitrógeno agregado, lo que a su vez significó un 46% más de forraje durante el período estival inmediato. Ciliuti recalcó que se trata de un pro-

medio, pues en tambos que recibieron buenas precipitaciones se lograron 33 kilos más, en tanto hubo algunos, afectados por sequía, en los que no se obtuvo respuesta. Los análisis de laboratorio revelaron que la fertili-

En la segunda etapa del ensayo se obtuvieron mejores resultados, a pesar de que el verano 2007-2008 fue más seco que el anterior

zación nitrogenada también mejoró de manera importante la calidad de las pasturas, cumpliéndose con los principales objetivos de las pruebas. Así, se obtuvo mejor energía neta de

lactación y un 3% más de proteína cruda, la que pasó de 14% a 17%.

En el verano 2007-2008 las diferencias fueron mayores, pues se alcanzó —y siempre en promedio— el 19% en proteína cruda. La energía neta de lactación también dio un salto positivo, pasando de 1,35 megacalorías por kilo de materia seca a 1,45.

Ciliuti indicó que en el último verano, a pesar de que fue considerablemente más seco que el de 2006-2007, la respuesta a la fertilización fue mejor, incluso en zonas en las que no llovió. En ellas no se dio un aumento de la cantidad de forraje, pero sí de la calidad del mismo por el incremento de la energía y de la proteína.



Fue notoria la mayor calidad del forraje

ENTREVISTAS A PRODUCTORES Y TÉCNICOS

JAIME HARAU, PRESIDENTE DE CALMER

Diez años de cambios en la agricultura



Soy el presidente de Calmer desde 1998. Por distintas circunstancias, de realidades económicas y financieras que se dieron en algunas empresas del país, la renovación de autoridades no ha sido fácil por los compromisos que se debió mantener frente a entidades financieras y eso no permitió que nuevas tandas de directivos asumieran con fuerza, aunque estuvieran dispuestos. Son compromisos muy grandes

que quedaron en manos de quienes estaban en condiciones en determinado momento.

En estos 10 años la agricultura ha cambiado tremendamente: el productor, la zona, los protagonistas. Nosotros, que hacemos la agricultura, creemos que ha cambiado para bien. Ahora mismo estamos en una reunión, en esta cooperativa, en la que se expone el mundo frente a sus realidades, con una gran cantidad de información que nos hace ver que todo lo que anda bien puede no andar tan bien, y todo lo que anda mal es fácil de mejorar.

Hoy estamos con una agricultura en muy buen momento, en un país que aprendió a hacer una agricultura tecnificada, con buenos resultados y competitiva.

Hace pocos años Uruguay no era tan agrícola y había frases hechas que decían que no teníamos una aptitud para esta actividad. Pero gracias al uso de tecnología de punta —fertilización, siembra directa, análisis de suelos y métodos de evaluación de riesgo— hoy por hoy es una actividad genuina y exitosa. Claro, las dificultades siempre pueden venir. Cuando algo está bien ¿qué es lo más probable? Que haya algún problema, y cuando algo anda mal, uno espera que mejore.

INGENIERO QUÍMICO FRANCISCO LEZAMA, GERENTE DE CALMER

El desafío es competir con empresas de primer nivel mundial



Soy nuevo en Calmer, porque asumí la Gerencia el 1º de abril de este año. La cooperativa tiene 300 socios, la mayor parte agricultores, y hay agricultores y ganaderos, laneros y apicultores. En los cultivos de invierno que se están lanzando, en trigo estamos limitados por la cantidad de semilla, porque la demanda es mayor que la oferta, y en cebada el área será mayor que la del año pasado y todavía estamos tratando

de conseguir la semilla necesaria. Las dos áreas aumentan, pero la de trigo con ese límite impuesto por la falta de semilla. Creo que en el país se llegará a entre 350 mil y 400 mil hectáreas. Nosotros haremos entre 4.000 y 5.000 hectáreas de trigo, y en cebada tenemos 6.500 concretadas, pero podemos llegar a las 8.000.

Un problema que tenemos, además del climático, se refiere a los costos;

los insumos han aumentado notoriamente, al igual que la tierra. De todas formas, la gente sigue apostando a la agricultura, y muy fuertemente. Hacer el lanzamiento de los cultivos de invierno es un nuevo empuje de Calmer, saliendo al campo, a juntar sus productores y charlar con ellos, con un empuje y un aggiornamiento muy importantes. Así operamos, con un énfasis también muy importante en los servicios a los productores.

La intención nuestra es aunar el espíritu y el alma cooperativistas con las mejores prácticas comerciales y productivas del mundo actual. Ese es el aggiornamiento del que hablo. Es todo un desafío y eso me llevó a venir a Mercedes, porque yo soy de Montevideo. Pero más que yo, la cooperativa, su Directiva y el equipo gerencial están muy comprometidos con todo esto.

ING AGR. ROBERTO VERDERA, JEFE DEL DEPARTAMENTO TÉCNICO DE CALMER

Positivos ensayos con potasio en suelos arenosos



Aquí en Calmer, el año pasado (2007), comenzamos unos ensayos con potasio, para analizar la respuesta al mismo en cebada. Los continuamos con los cultivos de verano, soja, maíz y sorgo. Los resultados de verano todavía no están prontos ya que los análisis aún no se realizaron, pero sí los que corresponden a cebada. Realmente, la respuesta física y en calidad ha sido muy buena. Es un primer año en estos trabajos, que son encabezados por Carlos

Bautes, un técnico colaborador de Calmer de toda la vida. En este año 2008 pensamos repetir la experiencia y apostar a resolver algunos interrogantes productivos, principalmente en suelos arenosos, que son en los que enfocamos este trabajo. Por ejemplo, hay indicadores de niveles de potasio por encima de los cuales se suponía que no había respuestas y ahora las estamos encontrando, o sea que los umbrales empezarán a cambiar. Por ahora no quiero hablar de los niveles de respuesta respecto a rendimiento y calidad, porque la experiencia sólo tiene un año, pero son importantes. Vamos a generar más información en este tema, en el cual apostamos mucho, porque vemos que realmente tenemos un área de influencia importante con suelos arenosos, en los que ese nutriente es limitante.

La idea de trabajar en esto surgió de Bautes, que tenía algunos indicios de que algo estaba interfiriendo, por lo que se hizo una red significativa en cebada y en cultivos de verano, y los resultados son auspiciosos.

PEDRO MARTÍNEZ HAEDO, PRODUCTOR

La agricultura cuenta con una seguridad que antes no tenía



Estoy en una empresa con 1.800 hectáreas de superficie, a ocho kilómetros de Mercedes. Se trata de un establecimiento predominantemente lechero (50%), 25% para agricultura y 25% dedicado a la ganadería. Eso seguramente va a cambiar, dejándose un poco de lado el tema de la ganadería.

Los rubros principales serán leche y agricultura, con la ganadería en un nivel más bajo.

Esto por los márgenes que dan las diferentes actividades: en realidad, la ganadería ha quedado un poco para atrás en relación a la lechería y a la agricultura. De la forma en que se han elevado los costos, los únicos que los pagan sin problema, a mi manera de entender, son estos dos, agricultura y lechería.

En verano hacemos cultivos de sorgo y maíz — que tras la cosecha queda todo, exclusivamente, para el consumo del tambo — y soja; en invierno, plantamos trigo y cebada. Ni qué hablar que hacemos rotación, pero ahora habrá algo menos de praderas y la rotación agrícola será un poco más larga.

En cuanto a la situación actual que vive el país, hay bastante incertidumbre, pero creo que en general está bien. El tema es estar siempre alerta ante los cambios; nuestros precios han subido, pero la contrapartida es que los costos se han disparado a gran velocidad y con porcentajes muy elevados y hay que estar atentos para reaccionar adecuadamente cuando esto se revierta.

Un factor positivo es la presencia de los agricultores argentinos, quienes no han cambiado un poco la mentalidad y han permitido que se formaran muchas empresas brindadoras de servicios, que las estamos usufructuando todos. Además, un aspecto favorable a destacar de esta presencia es que han aportado nuevas tecnologías, y toda esta movida de ventas a futuro, que da una seguridad que antes no la tenía la agricultura.

EDUARDO CAMPANELA, PRODUCTOR

Los márgenes son mejores, pero el riesgo es muy alto



Estoy en la zona de Puntas del Tala, en la carretera de Riso a La Tabla. Soy secretario de Calmer y hago agricultura y ganadería. Cultivo cebada, soja, sorgo y maíz. Roto con la ganadería, aunque indudablemente ha disminuido la superficie destinada a ganadería y ha aumentado el área agrícola;

hoy por hoy tengo un 70% o 75% dedicado a los cultivos.

El futuro se ve con cierto optimismo, con precios relativamente buenos, pero se nos han ido para arriba los insumos y el valor de la tierra también influye mucho en la ecuación. El tema es que, si bien los márgenes son mejores que hace unos años, indudablemente también el riesgo es muy alto, porque lo que uno debe invertir en insumos es mucho más.

En todo esto se nota la presencia argentina. Hay más demanda por la tierra, por el recurso suelo... sobre la influencia argentina hay de todo: hay gente muy preparada, que trabaja con tecnología muy interesante, que hace aportes, y hay gente que viene con un libro que lo tiene que actualizar y que se da de frente como cualquier criollo nomás.

INGENIERO AGRÓNOMO EUGENIO POSSE, JEFE DE LA PLANTA DE SILOS

La evolución de Calmer acompaña la de la agricultura



Trabajo como encargado de la planta de silos de Calmer, con todo lo que tiene que ver con la poscosecha de granos y de semillas, y con el abastecimiento de insumos que la cooperativa tiene para sus productores y sus planes de cultivos. Nosotros, en lo que es planta de silos, manejamos los granos de soja, maíz, sorgo, cebada y trigo, y somos

a su vez productores de semilla, de genética INIA en trigos, de cebada para Maltería Oriental, y varias genéticas en soja como las de Nidera, TJ y Raymond. También producimos semillas de leguminosas. En estos últimos años se ha incrementado bastante el movimiento de granos, sobre todo en soja, y ello impone la obligación de ser eficientes a efectos de brindar un servicio de calidad a todos los productores asociados a la cooperativa.

Este tipo de planta, que es del año 1970, está diseñado para la producción regional de trigo, pero en los últimos años los cultivos y la actividad se han "veranizado". Hace cuatro o cinco años, por ejemplo, se manejó muchísimo girasol en esta zona, pero la coyuntura agronómica y el tema sanitario hacen que el girasol casi no exista hoy. Entonces, el principal movimiento que tenemos ahora en verano es soja, con destino a la exportación a través del puerto de Nueva Palmira; la oleaginosa se recibe, se acondiciona y se deriva a puerto, desde fines de marzo hasta junio. Esto se superpone con la producción de sorgo y de maíz. Para este año, los sorgos, a pesar de los problemas climáticos, han sido el cultivo de verano que mejor sobrellevó la situación; en términos de rendimiento, estamos ante una producción de sorgo interesante.

FEDERICO GARCÍA, PRODUCTOR

El productor uruguayo es muy vulnerable ante los cambios que se registran



Trabajamos en Bequeló y Cololó, donde hacemos agricultura y ganadería. A veces los ciclos se inclinan un poco hacia la agricultura y a veces hacia la ganadería. Ahora estamos diversificando y hacemos algo de las dos cosas, quizás un poco más volcados hacia la ganadería, en un área de 2.800 hectáreas. Hacemos invernada con ganado de carne: compramos terneros y vendemos novillos. Por lo general elegimos Hereford o cruza Hereford; en algún momento hicimos ganado Holando, también para

carne invernando novillos de esa raza, pero no lo hacemos más.

Las perspectivas están muy cambiantes, difíciles para el productor; todo ha variado mucho en los últimos tiempos, pensamos que puede seguir variando, y el productor uruguayo está muy vulnerable ante todos esos cambios. Por eso veo la situación muy difícil, porque las perspectivas de precios y de costos han cambiado mucho.

La presencia de argentinos en la zona ha incidido enormemente, porque se ha inflado todo lo que es precio de la tierra, de las rentas, de lo insumos, de los granos... Yo no sé si esta influencia es negativa o positiva, pero sí digo que se ha inflado todo lo que es precios, demanda de servicios... Han aportado muchas tecnologías nuevas, cosas que ellos hacen en Argentina.

DIEGO GARCÍA, PRODUCTOR

Hay incertidumbre por el costo de los insumos y el clima



Soy productor de Soriano, sobre la ruta 14, e integro una empresa familiar. Hacemos agricultura, ganadería y algo de forestación en unas 300 hectáreas. Tenemos una parte de área agrícola y otra para ganadería, con rotación, y también semillero de festuca. Los otros cultivos son sorgo, maíz, soja, trigo y cebada. Todo esto en algo más de tres mil hectáreas.

La situación actual se ve con mucha incertidumbre por el aumento del costo de los insumos — que ha sido superior al de los granos — y por el clima. De todas formas, en estos años la agricultura ha cambiado mucho en el área que se le dedica y ha crecido con la entrada de capitales de afuera y con la tecnificación de los cultivos.

Positivo ensayo en las lomadas del Este



Ing. Agr. Fernando Rado

Debido a las buenas perspectivas existentes para la carne ya en 2006, con el apoyo de ISUSA y Wrightson Pas se decidió instalar un ensayo destinado a evaluar qué potencial de producción era posible obtener en la zona de lomadas del Este, en base a una pradera de festuca y trébol blanco con buenos niveles de fertilización. El ensayo demostrativo se inició sobre un campo natural de muy baja fertilidad, característica de muchos suelos de la zona: un predio de nuestra propiedad, ubicado sobre la ruta 8, a cuatro kilómetros de José

Pedro Varela, con suelos 10.7 (Índice CONEAT 131) en su mayoría y 2.21 (Índice CONEAT 105), que corresponden a las unidades de Alférez y José Pedro Varela, respectivamente. El potrero tiene una superficie de 24 hectáreas y la producción de carne fue evaluada con novillos en terminación.

La pastura se realizó con siembra directa con una base de 200 kg de fosforita natural (0-10/29-0) por hectárea y 90 kg/há. de 25-33/33-0, este último incorporado en la línea de siembra.

En cuanto a las semillas empleadas, se sembró 15 Kg/há. de Festuca Quantum en la línea y 3 kg/ha. de Trébol Blanco Goliath al voleo.

El sistema de pastoreo que se utilizó consistió en determinar una parcela calculando la asignación de forraje necesaria para alimentar los animales durante tres días y subdividir esa parcela en tres cuadros. El primer día se le asignó un cuadro para todos los animales y diariamente se incorporó un nuevo cuadro de manera que al tercer día los animales estaban

pastoreando sobre el total de la parcela (cuadros 1+2+3). Cada tres días se asignaba una nueva parcela y se seguía el procedimiento anteriormente descrito.

Este tipo de sistema requiere un buen aporte de nitrógeno, por lo cual el primer año se aplicaron 135 Kg de urea en dos aplicaciones.

Si bien se realizaron diferentes determinaciones, tanto en el suelo (análisis), como en la pastura (producción de M.S., botánico y composición química) y en los animales (producción de carne/há. y ganancia individual), este artículo se centra en la producción animal.

Como se puede observar en el cuadro, en el primer año el pastoreo se realizó en el período comprendido entre el 18 de agosto de 2006 y el 29 de diciembre del mismo año. En esta última fecha, debido al importante déficit hídrico entonces imperante, se decidió retirar los animales.

En este período entraron al ensayo 80 novillos con un peso promedio de 319 Kg. y salieron del mismo 45 Novillos con 478 Kg a frigorífico, más 35 novillos con 333 Kg promedio al cerrar el ensayo. La ganancia de pesos de los animales descrita anteriormente significó una producción de carne/hectárea de 318 Kg. en este período.

Para lograr estas producciones de carne fue necesario ajustar muy bien la carga, atendiendo al

crecimiento de la pastura, por lo cual en un tercer ciclo de pastoreo, que estuvo comprendido entre el 7 de noviembre y el 5 de diciembre de 2006, se llegó a una carga promedio de 1.200 Kg/há.

Prácticamente durante todo el período las ganancias se mantuvieron por encima de 1 Kg/animal/día.

CONCLUSIONES DEL PRIMER AÑO

En esta pastura y con los niveles de fertilización utilizados (80 unidades P₂O₅ y 84 unidades de Nitrógeno) se logró una alta producción de M.S. (6.400 Kg) en el primer año.

Se obtuvo un aporte importante, tanto de la festuca como del trébol blanco, y un buen balance entre ambas especies.

La pastura tuvo una recuperación aceptable después de sufrir un intenso déficit hídrico en el primer año de instalada.

Las ganancias individuales fueron muy buenas, superior 1 Kg/animal por día, prácticamente en todo el período, aun con cargas 1.200 Kg animal por há, que fue la más alta.

La producción de carne a fines de diciembre del primer año fue de 318 Kg/ha.

Teniendo en cuenta al aumento de costo que han tenido los insumos, se hace imprescindible lograr una adecuada utilización del forraje y optimizar las medidas de manejo para lograr un buen resultado. En este sentido, el manejo del pasto-

ANÁLISIS DE SUELO

Fecha	PH Agua	PH KCl	Pppm Bray	Pppm Citr	K meq/100g
25.04.06	5,5	4,2	2	--	0,21
25.04.07	5,6	4,7	5	--	0,30
19.07.07	5,4	4,4	3	10	0,28

Producción de carne

Primer año		Prod. total	Prod. por ha	Entrada	
Período	Ciclo	KG	KG/HA	N Novillos	Peso prom.
18/8 - 22/9	Ciclo 1	1422	59,3	80	319
22/9 - 7/11	Ciclo 2	3358	139,9	Salida	
7/11 - 5/12	Ciclo 3	1956	81,5	N novillos	Peso Prom.
5/12 - 29/12	Ciclo 4	903	37,6	45	478
	Total	4780	318	35	333



Se logró un buen balance entre festuca y trébol blanco

Integración al entorno

CONCURSO DE PINTURA

Continúa la muestra itinerante del Concurso de Pintura 60° Aniversario de ISUSA, una actividad que convocó a 582 artistas de todo el país y tuvo los auspicios de las intendencias de San José y de Soriano, Galería Camino al Mercado y Bodega Traversa.

La muestra, que tiene como objetivo difundir las obras premiadas, se inauguró el martes 13 de noviembre en Montevideo y a la fecha se han realizado exposiciones en la Casa de la Cultura de Mercedes,

Casa de la Cultura de Young, Casa de la Cultura de Maldonado, Hotel Argentino de Piriápolis, Museo Luis A. Solari de Fray Bentos, Club Vasco de Carmelo y Museo Irene Olarreaga Gallino de Salto. Quedan por recorrer los departamentos de Rocha, Paysandú, Flores, Durazno, Tacuarembó y Treinta y Tres.

El éxito de la experiencia nos llena de orgullo y alegría, ya que permite abrir puertas a artistas uruguayos y resulta un claro ejemplo de cómo las empresas pueden ayudar al desarrollo cultural de nuestro país.



Concurso de pintura con motivo de los 60 años de ISUSA

EL TRABAJO CON LA COMUNIDAD

Dentro del Programa de Cuidado Responsable de Medio Ambiente® venimos trabajando en el Proyecto ISUSA PUERTAS ABIERTAS. El objetivo del mismo es lograr que ISUSA se convierta en un actor activo, participativo y educativo de la comunidad de Villa Rives. Alguno de los Proyectos desarrollados en el marco de PUERTAS ABIERTAS son:

Jugando Aprendemos en Villa Rives, que consta en la realización de talleres de educación ambiental orientados a niños, niñas y adolescentes del barrio.

Villa Rives Recicla, cuyo objetivo es recolectar el papel, el cartón y el plástico que se desechan en la

comunidad de Villa Rives.

ISUSA Agenda Ambiental, por el cual se desarrollan talleres de educación ambiental orientados a la comunidad de Ciudad del Plata.

Celebración del Día Mundial del Medio Ambiente, junto a los Jóvenes Kolping y escolares del barrio.

Campaña contra el dengue, colaborando con el Ministerio de Salud Pública y la Intendencia Municipal de San José.

Participación en la 1° Feria Interactiva de la Industria Química que se realizó en el Parque de Exposiciones del LATU.

ISUSA tiene una visión ética que se basa en un compromiso con el desarrollo de la comunidad, nuestro personal y con el ambiente que nos rodea.



Día del Medio Ambiente en la escuela N° 88

UN VECINO MÁS EN AGRACIADA

Actualmente se encuentra operativa la unidad de producción de ácido sulfúrico y sobre fin de año se concluirá la obra de las plantas de elaboración de superfosfato de calcio simple y de granulación, en la nueva planta de Pueblo Agraciada. Se han cumplido con todos los trámites administrativos y ambientales necesarios. Además, se cuenta con tecnología de punta, tanto en lo que respecta a los procesos de fabricación como los de control ambiental.

La empresa se ha insertado en la

comunidad de Pueblo Agraciada como un vecino más, interactuando con sus principales referentes sociales. Se ha apoyado a la escuela local en la impresión de una selección de cuentos realizados por los alumnos, así como en la construcción de la vereda perimetral y en la donación de material informático. También se realizan aportes a la biblioteca local, entre otros apoyos.

La culminación de estas obras nos permitirá atender la creciente demanda de productos fertilizantes en el mercado doméstico y de exportación.



Vista parcial de la planta de Agraciada

El desafío de ser eficiente cuando todo sube

Por Blasina & Tardáguila

En las páginas centrales de esta edición, algunos productores expresan sus temores e incertidumbres respecto a la situación del agro. El reconocimiento de los buenos precios que reciben por su trabajo no logra ocultar las aprensiones que causan los aumentos de los costos y los nubarrones que se ciernen sobre la economía mundial a raíz de la crisis estadounidense.

Uruguay es un pequeño mercado, tomador de precios, y poco puede hacer para paliar las subas de insumos que se registran a nivel internacional

La escalada de los precios —que abarca desde la energía hasta las semillas, pasando por los agroquímicos, los fertilizantes y los productos veterinarios— se aceleró desde comienzos de 2007. El proceso repercute a nivel local, casi sin posibilidad alguna de amenguarlo, porque Uruguay es un país tomador de precios y con escasas materias primas para la producción de los principales insumos, con el agravante de la pequeñez de su mercado a escala mundial.

¿Por qué la veloz escalada de los costos? Simplemente porque la demanda ha crecido a una enorme velocidad, sin que la oferta pueda cubrirla; en un marco de varios



años de buena salud de la economía mundial, los crecimientos de China e India han sido el principal motor para estimular la demanda de alimentos y de materias primas de todo tipo.

Por otro lado, la mayoría de esas materias primas no son renovables y algunas de ellas —como el petróleo— se acercan a su agotamiento y, además, muchas veces su producción y comercialización son utilizadas como armas políticas por los países productores. El aumento del petróleo, por su parte, también influye en los fletes marítimos de los que depende Uruguay para sus importaciones de insumos.

Del lado de la oferta se plantean otras limitaciones. Por ejemplo, ella no puede responder a la velocidad que crece la demanda: ampliar o construir una fábrica,

montar un laboratorio o aumentar los medios de transporte requieren tiempo, planificación e inversiones, o sea, procesos empresariales que corren detrás de las exigencias de los consumidores.

Ante esta realidad la estrategia de la producción agropecuaria debe apuntar a un mayor rendimiento por hectárea a efectos de cubrir, con margen, los aumentos en las inversiones, y a un uso intensivo de la tecnología para mejorar la utilización de todos los insumos, ya sea gasoil, electricidad, agroquímicos, fertilizantes, específicos veterinarios, etcétera. El asesoramiento técnico, los análisis de suelo, el empleo cada vez más intenso de criterios empresariales, entre otras herramientas, son cada vez más imprescindibles para enfrentar una situación de

La estrategia debe apuntar a un mayor rendimiento por hectárea a efectos de cubrir las inversiones en tecnología y los aumentos de los insumos

suba de costos que difícilmente se revertirá en el corto plazo. Como tampoco se revertirá el crecimiento de la demanda, conforme a la opinión de los analistas internacionales. Esta es la buena noticia, pero que conlleva el desafío de ser cada vez más eficientes en el proceso productivo.

ISUSA

E-mails:
isusa@isusa.com.uy
ventas@isusa.com.uy
Página Web:
<http://www.isusa.com.uy>

Planta Ruta 1 y Oficinas Centrales:
Tel.: (02) 347 2035 *
Fax: (02) 347 2127
Desde el Interior (sin cargo): 0800-8022

Depósito Montevideo:
Telefax: (02) 323 9001
Planta Nueva Palmira:
Telefax: (0544) 7181-7182
Planta de Silos: Tel.: (0544) 8663

Distribuidor: