



2  
PÁGINA

CELEBRACIÓN



6  
PÁGINA

AGRICULTURA



8  
PÁGINA

GANADERÍA

## CELEBRACIÓN

Grupo CREA Cololó celebró sus 40 años

## AGRICULTURA

Se proyecta área de verano similar a la del año pasado  
Gordon Storey: "el dueño de la tierra será protagonista del futuro crecimiento agrícola"

## GANADERÍA

La relación llave/guardo en zona de turbulencias

# REENCUENTRO

La conservación de los suelos y condiciones de mercado fomentan el regreso de la ganadería a regiones donde predomina la agricultura





# LA GANADERÍA REGRESA AL CORAZÓN AGRÍCOLA

La necesidad de optimizar la conservación de suelos y las condiciones actuales de mercado hacen que se esté incluyendo una fase de pasturas en regiones que en los últimos años se hizo agricultura continua

Los mercados agrícolas están atravesando un momento bien distinto al que dominó en los años pasados, de explosión de los cultivos en el país, liderados por la soja. Por su parte, los precios ganaderos, tanto a nivel internacional como local, se mantienen firmes. Este hecho se suma a la preocupación natural de un manejo de los suelos que favorezca su conservación para que en el corazón de la zona agrícola del país, en Cololó, un grupo de productores de punta, como lo es el Grupo CREA Cololó, esté decidiendo un nuevo equilibrio entre cultivos y pasturas que implique un peso mayor para la ganadería en comparación con el que tenía en estos últimos años.

El Grupo CREA Cololó celebró a principios de setiembre sus 40 años de existencia, actividad a la que concurrió **Agrottemario**, y allí este nuevo peso relativo de las pasturas dentro del sistema fue uno de los puntos dominantes de la reunión, que contó con la participación del ministro de Ganadería, Agricultura y Pesca, Tabaré Aguerre.

Entre los contenidos que fueron subrayados durante las presentaciones está el hecho de que este grupo ha tomado el tema de la conservación de suelos desde su fundación y ha sido un referente local y nacional. Según sus integrantes, al día de hoy los sistemas prediales están incorporando una fase de pasturas, luego de años en los que se manejaron con agricultura continua. Este hecho está más allá de lo que plantean los Planes de Uso y Manejo de Suelos con relación a la erosión, sino que se basa en un aspecto de rendimiento productivo. Los productores señalan que existe un desgaste a nivel de la fertilidad de los suelos que es preferible superarlo con una fase de pasturas y una mayor integración con la ganadería.

Siendo esta zona el corazón de la agricultura del país, esto parecería ser una señal sobre cuál es el techo de la fase agrícola al menos bajo las condiciones de producción y mercados actuales.

Pero el grupo vivió otros grandes cambios



**EL ENFOQUE ES ESTABILIZAR LOS SISTEMAS INCORPORANDO PASTURAS, SIN BUSCAR EL MÁXIMO INGRESO INMEDIATO SINO EN UN PLAN RAZONABLE CON CRITERIOS BIOLÓGICOS ADECUADOS**

a lo largo de su historia: cuando comenzó su actividad, la agricultura era mínima con algo de remolacha y hasta comienzos de 1990 prácticamente la mitad del área del grupo era Campo Natural. En ese entonces se produjo uno de los cambios más relevantes que fue la inclusión de la siembra directa.

Según los integrantes del grupo, la soja ligada a un esquema de agricultura continua con siembra directa fue un factor clave para dinamizar y sanear sus empresas.

A la vez que la agricultura se fue volviendo más intensiva, se incursionó en diferen-

tes estrategias de conservación de suelos. El grupo tiene experiencia en manejo de curvas empastadas y terrazas en esquemas que se integran a la siembra directa. Hoy en día se dispone de maquinaria propia para construir los sistemas de terrazas.

Parte de esta trayectoria tecnológica ha sido en vínculo con la Facultad de Agronomía de la UDELAR, AUSID, el INIA y el MGAP. En su participación durante la actividad de celebración de los 40 años del grupo, el ministro Aguerre señaló que en 1980 visitó el establecimiento La Sorpresa (integrante del Grupo Cololó), como un sitio referente en materia de curvas de nivel y manejo de suelos. En 2010, en ese mismo predio, conoció a Carlos Bautes y fue en ese entonces que encontró la convicción necesaria para concretar los planes de uso y manejo de suelos.

Según los integrantes del grupo, la siembra directa con un buen manejo de rastrojos y de las coberturas, sumado a la inclusión de terrazas, ha sido uno de los aspectos determinantes para el control de la erosión.

El manejo de nutrientes ha tenido su evo-



lución de la mano con otros aspectos tecnológicos y al día de hoy es uno de los puntos clave sobre los cuales se toman las principales decisiones. Según los integrantes del grupo, primero se fertilizó con fósforo, nitrógeno, luego azufre y después se incorporó la fertilización con potasio. Actualmente se está trabajando con praderas cortas como un aporte al balance nutricional de las chacras y para mejorar la estructura del suelo. Con esto se logra mejorar los rendimientos agrícolas en los

## YA SE ESTÁ EN CONDICIONES DE ALCANZAR LA AGRICULTURA DE PRECISIÓN Y SEGURAMENTE ESTA COLABORE PARA DAR EL SALTO HACIA LA GANADERÍA DE PRECISIÓN

3-4 años siguientes. En este sentido, se han visto resultados de 4.000 kg de trigo y 2.700 kg de soja versus 5.000 kg y 3.500 kg en chacras de iguales variedades pero que en el segundo de los casos venían de tres años de pradera. Por otra parte, algunas de las empresas están utilizando maquinaria para descompactar y mejorar la infiltración, en lugar de alternar con praderas.

Según los integrantes del grupo, una de las definiciones principales con las que hay que convivir en la actualidad es cuándo y cómo realizar la integración con los sistemas de pasturas y los diferentes esquemas



Raúl Martínez explicando el manejo que ha tenido el primer campo del grupo que incorporó terrazas.

ganaderos. Para estos productores, cuando la gente se resiste a dejar de hacer agricultura donde cree que tiene margen, suele hundir el margen de ganancia de las áreas mejores. El enfoque predominante en el grupo es estabilizar los sistemas incorporando pasturas para ganadería, sin buscar el máximo ingreso inmediato sino un plan razonable con criterios biológicos adecuados. De esta manera se ha ido reduciendo el área agrícola y eso permitió mantener los rendimientos generales, aunque no se han podido elevar y eso es una señal de que existe un cierto techo en la producción bajo las condiciones del modelo actual. Entre los principales pasos tecnológicos a dar por parte de la agricultura en estos sistemas está la incorporación de la ferti-

lización variable y del riego. En ambos casos se están realizando avances y construyendo experiencia, ya sea por el hecho de disponer de los equipos o el mapeo de suelos, como es el primero de los casos, o por la planificación de obras, como es el caso del segundo. En este sentido, para Aguerre la agricultura de precisión es el manejo por ambientes, pero también el manejo de los suelos, del riego y del drenaje, por lo que son temas que van de la mano.

Por otra parte, las diferentes empresas se posicionan con matices de cara al vínculo ganadería - agricultura. Están quienes ven la fase de pasturas como un instrumento para la recuperación de suelos y a la ganadería como un medio para un regreso hacia la agricultura.

Otras empresas incorporan los semilleros de forrajeras como un aporte a la diversificación. Se hacen encierros de terneros en invierno con buenos resultados y encierros de novillos con diversa intensidad según diferentes estrategias de los productores. En cualquier caso se entiende que la ganadería es un rubro de peso en todas estas empresas.

Aguerre se refirió a los siguientes pasos tecnológicos en ambos rubros, señalando que ya se está en condiciones de alcanzar la agricultura de precisión y seguramente esta colabore para dar el salto hacia la ganadería de precisión en un futuro cercano. 🇺🇷







## OPINAN LOS PRODUCTORES

Al conmemorarse los 40 años del grupo Cololó, de Fucrea, Agrotemario participó de la actividad y conversó con varios de sus integrantes.

MARCELO TONEGUZZO



**Marcelo Toneguzzo** es productor agrícola lechero e integra el Grupo Cololó desde hace 15 años. Actualmente es presidente del grupo.

“Estuve siete años en un Grupo CREA lechero y luego pasé dos años sin grupo; sentía la ausencia de alguien que me guiara y por suerte me invitaron en 1999 y empecé de nuevo. El grupo me ha aportado para criar

### ESTE AÑO LA SOJA SE SEMBRARÁ SOLO EN LAS MEJORES TIERRAS

a mis hijos y todo lo relativo a una mejora en la forma de trabajar”, comentó.

Toneguzzo gestiona dos tambos propios y hace agricultura en 2.500 hectáreas entre propias y arrendadas.

Con relación a la evolución y perspectivas del negocio en general, este productor considera que se atravesará un momento complicado con el precio de la soja, si bien todos en el grupo están diversificados y tomando algunas medidas de ajuste: “En nuestro caso lo que se está haciendo es no sembrar en cualquier lado la soja, buscando las mejores tierras, haciendo buenas coberturas y creciendo en ganadería vinculada a la lechería”, destacó.

Según el presidente del grupo Cololó, hasta el año pasado funcionaron bien tanto la lechería como la ganadería y la agricultura. Sin embargo, ahora se presenta un escenario diferente: “este año venimos con problemas de precio de granos de invierno y

de verano y la lechería está bajando el precio también según Fonterra, pero diversificando es cuando uno le busca la vuelta a este tipo de situaciones”, expresó.

Consultado sobre los principales temas tecnológicos de su sistema, se refirió a que se está trabajando mucho sobre conservación de suelos, se han incorporado terrazas, se están haciendo buenas coberturas, se está utilizando subsolador para mejorar la estructura de las chacras. Para el caso de la lechería, en su predio ha reducido el área de pastoreo directo y se ha pasado a estabular porque se plantó maíz y sorgo para usar como silo: “buscamos más eficiencia dentro de lo que tenemos”, señaló Toneguzzo.

De cara al futuro, mencionó que desde hace dos años se encuentra trabajando sobre un proyecto que incluye tres pivot para regar 280 hectáreas a partir de un embalse que se encuentra en la fase de diseño.

EDUARDO CAMPANELA



**Eduardo Campanela** es integrante del Grupo Cololó desde 2005. Según comenta, el hecho de compartir los problemas con el grupo le aporta soluciones: “me permite tratar las problemáticas que tenemos en común, ayudar a pensar, ayudar a organizarme, me ayuda a mantenerme al día en temas productivos”, expresó.

### “SI LA PATA AGRÍCOLA AFLOJA FORTALECEREMOS LA GANADERA”

Su predio se encuentra en arrendamiento. También desarrolla agricultura en medianería y cuenta con campo arrendado donde realiza agricultura y ganadería.

El esquema ganadero incluye invernadas sin una categoría concreta, sino tratando de invernar lo que sea más favorable en ese momento, aprovechando el recurso suelo que es campo natural y campos de inferior calidad.

En cuanto a la perspectiva para la siguiente campaña, Campanela entiende que no va a ser para nada de grandes márgenes. “Tal vez los precios se puedan entonar un poquito hacia la cosecha y seguramente haya que tomar esta campaña como una etapa de cuidados, de cautela, pero hay muy buena demanda de granos sobre todo de soja; si la pata agrícola afloja fortaleceremos la ganadera”, detalló.

Apuntando al mediano plazo, el productor piensa que lo mejor es continuar con las dos actividades porque cada vez más se van a complementar: “estamos haciendo encierres de terneros en invierno a partir de diferentes productos como sorgo forrajero y silos de la agricultura”, señaló.

En cuanto a la temática tecnológica, Campanela entiende que habrá que continuar ajustando la tecnología específica de los cultivos: “aunque uno la adopte con cautela, los pasos tecnológicos se van imponiendo, los avances en la fertilización de distintas fórmulas, las tecnologías de fitosanitarios y todo lo que incluye este sistema hasta llegar a una agricultura de precisión; uno adopta cuando ve que calza en su esquema y de esta forma se da un paso trascendente, es decir que se hace el gasto solo si se prevé un claro impacto”, concluyó.



## NÉSTOR LEGUISAMO



**Néstor Leguisamo**, socio fundador del grupo Cololó 40 años atrás, recordó parte del proceso fundacional: “En mi caso era productor de unas 300 hectáreas y hacía unos pocos años que trabajaba en forma independiente; fue entonces que me invitaron a una reunión para conocer de qué se trataban los grupos CREA y ahí arrancó en la estancia La Sorpresa”, expresó. Para Leguisamo este grupo es parte de su

## EL GRUPO “ME PERMITIÓ CRECER COMO PERSONA Y COMO EMPRESA”

vida y de la de su familia: “me permitió crecer como persona y como empresa, cosechar amigos y construir una confianza que nos permitió a todos los integrantes contar con mayor seguridad en lo que se está haciendo, por el hecho de que hay muchas cabezas pensando al mismo tiempo tu empresa; eso sí, hay que ser muy recíproco para que un planteo como este funcione”, aseguró.

Desde hace 10 años la empresa cuenta con 760 hectáreas propias y 1.000 hectáreas arrendadas en las que se realiza agricultura en base a trigo, cebada, soja y sorgo, teniendo mucho en cuenta los aspectos de conservación de suelos. El esquema ganadero se basa en la compra de animales Holando jóvenes de 200 kg y se los lleva hasta 500 kg. “Adoptamos el Holando porque nuestras praderas son susceptibles al meteorismo y porque la relación flaco / gordo es favorable para este tipo de ganado si se tiene una buena alimentación”, expresó.

Leguisamo se refirió específicamente a la situación del negocio agrícola: “uno viene

escuchando por parte de los analistas que estábamos en una fiesta y que quizás esa fiesta se terminó y hay que plantearse seguramente bajar costos o ajustar el área de siembra. Personalmente no creo que el escenario global sea netamente desfavorable porque la demanda sigue y los valores aún pueden mejorar”, expresó.

Leguisamo prevé incrementar algo más el área ganadera a partir de una mayor integración de la rotación con pasturas, a la vez que ordenar un poco mejor la suplementación a partir de granos.

Según este fundador del grupo, hay manejos que servirán para mejorar las condiciones de los campos que vienen con mucha agricultura continua en siembra directa: “se está usando el paraplow en suelos muy apretados o la pradera con alfalfa, que incluso puede ser mejor que el paraplow y tiene gran valor como pastura sumado a la festuca en esquemas más largos; en otros casos se incluyen praderas de ciclo corto, por ejemplo en base a trébol rojo, con muy buen resultado”, concluyó.

## GABRIEL BIDEGAIN



En diálogo con **Agrotemario**, **Gabriel Bidegain** comentó que integra el Grupo Cololó desde 1978: “me habían invitado anteriormente pero fue ese año cuando inicié mi actividad como productor independiente y solicité al resto del grupo para integrarme”, expresó.

Según Bidegain, lo que más le aporta participar del grupo es tranquilidad a la hora de tomar las decisiones más importantes:

## EL GRUPO APORTA TRANQUILIDAD A LA HORA DE TOMAR DECISIONES

“a lo largo de la historia hemos tenido situaciones complicadas, por ejemplo en la época peor en el período 2000 – 2004 y gracias a buenas decisiones que tomamos con el grupo hoy estoy contando el cuento y cómodo; en esas decisiones importantes el grupo te da una fortaleza muy grande”, detalló.

Su emprendimiento es una empresa familiar de corte agrícola ganadero que cuenta con 1.200 hectáreas de verano y se complementa con ganadería en unas 600 hectáreas de campos de monte y bajos en un esquema de recría e invernada. “Hasta hace poco tiempo esto último se hacía con ganado ajeno mediante capitalizaciones y en la actualidad ya contamos con un 60% de ganado propio”, expresó.

Bidegain sostiene que es necesario subir la cuota ganadera y en ese sentido está direccionando su sistema: “se advierte un cansancio en aquellos suelos que han tenido una agricultura continua y que evidentemente no lo resisten y eso se nota en los

resultados de producción”, detalló el productor.

Para Bidegain este año se está presentando distinto a los anteriores, porque los precios comenzaron a sentirse a la baja y la soja será el único rubro agrícola positivo. Aún así entiende que con un ajuste adecuado de las rotaciones se van a poder alcanzar rendimientos mejores que los anteriores. En este escenario se plantea hacer un poco más de ganadería usando parte del sorgo en este rubro y vendiendo otra parte. Para Bidegain el precio de los granos es muy cíclico y confía que a mediano plazo mejoren, porque hay muchos países que los requerirán.

“No sé si llegará a un 50% del área, pero creo que la ganadería con praderas ha regresado para formar parte de nuestros sistemas; estamos subiendo las cotas, las laderas bajas se harán praderas, cada tres años se hará un cultivo y el resto seguramente será ganadería en recría e invernada”, aseguró. 🇺🇷

# “EL DUEÑO DE LA TIERRA VA A SER PROTAGONISTA DEL FUTURO CRECIMIENTO AGRÍCOLA”

Durante la mesa redonda final en la Jornada de la UPIC, en Paysandú, el principal de Kilafen opinó que “al arrendatario lo están corriendo” los altos precios de la renta

“Al arrendatario lo están corriendo; el dueño de la tierra va a tener un protagonismo creciente en el futuro crecimiento de la agricultura”, opinó Gordon Storey, principal de la empresa agrícola Kilafen, durante la Jornada de la UPIC que se realizó en agosto en Paysandú.

Storey formó parte de la mesa redonda final junto con el presidente del INAC, Alfredo Fratti, Javier Solari, de UPM, y Álvaro Simeone, principal de la UPIC, en la que se

**TODOS LOS CAMPOS TIENEN “10%, 15% O 30% DE SUPERFICIE AGRÍCOLA”, Y SERÁ ALLÍ, DONDE SE PROCESARÁ EL PRÓXIMO SALTO**



Martín Olaverri (moderador), Alfredo Fratti, de INAC, Gordon Storey y Javier Solari, de UPM, escuchan a Álvaro Simeone, a quien se lo puede ver en la pantalla.

plantearon varios temas bajo el eje dominante de la sinergia entre la ganadería, la agricultura y la forestación.

El agricultor opinó que “los dueños de la tierra van a pasar a ser los responsables de la próxima expansión de la agricultura”. Dijo que todos los campos tienen “10%, 15% o 30% de superficie agrícola”, y que será allí, integrándose al predio ganadero, donde se procesará el próximo salto de la agricultura.

Respecto a las sinergias de ambos rubros, Storey dijo que la ganadería y la agricultura deben “aprender a hablar el mismo idioma”. Opinó que en la ganadería “se toman decisiones de acuerdo a la oportunidad del momento, sin una planificación estratégica”. Agregó que “el ganadero lo hace porque le gusta, sin ponerle un signo de pesos a la actividad”, cosa que sí hace el agricultor.

## ESCENARIO DESAFIANTE

El actual escenario de precios internacionales de soja indica que los productores tendrán que atravesar una difícil zafra 2014/15 que, de no cambiar la coyuntura de precios, será marcada por márgenes económicos negativos, de acuerdo a los números manejados por parte del ingeniero César Mosca, integrante de Fucrea (Federación Uruguaya de Grupos Crea), en la ciudad de Mercedes, Soriano, durante la Jornada de Cultivos de Verano de esa institución. El asesor argumentó que aunque los rendimientos para la próxima zafra mejorarán —ya que se espera un año Niño, cuando históricamente los rendimientos de sojas de primera mejoran alrededor de 600 kg/ha.—, los costos de producción no acompañan la baja del precio de la oleaginosa.

En ese sentido Mosca indicó que con un precio de la soja de US\$/t 360 (el que había al momento de la presentación), y un rendimiento de 2.900 k/ha, luego de procesar todos los costos el margen para los productores sería negativo, de US\$/ha -26. Con el mismo escenario la soja de segunda tendría saldo cero, no por mejora de rendimiento ni precio, sino por compartir el costo de la renta con otro cultivo.

En el caso de las otras alternativas que Mosca manejó, como maíz de primera y sorgo de primera, el saldo sería negativo para ambos. El maíz dejaría un rojo de US\$/ha -170 y el sorgo US\$/ha -184.

Es en este contexto que las apreciaciones de Storey toman más relevancia. Los números todavía son positivos para los productores que siembran en campo propio, especialmente en el caso que sean también dueños de la maquinaria que utilizan. 🇺🇷



# GRAMONT ESPERA ÁREA DE VERANO SIMILAR AL AÑO ANTERIOR

Aunque el productor de Young es optimista para el mediano plazo, considera probable que el año que viene se sienta el impacto de la poca superficie de invierno y los bajos precios de los cultivos estivales

**Los números** para los cultivos de verano se complicaron de forma importante, baja de precios internacionales mediante. Sin embargo, las expectativas de Alberto Gramont, productor referente con el eje de acción en el entorno de Young (Río Negro) y sur de Paysandú, el área de cultivos de verano se mantenga en niveles similares a los del año pasado, con un leve crecimiento de la soja en desmedro de los granos forrajeros.

Gramont manifestó que sin considerar el arrendamiento, el costo previsto para soja es de US\$/ha 780 y el del maíz US\$/ha 1.080 en las mismas condiciones. Por este motivo el productor entiende que el área de soja podría incrementarse entre 2% y 5% por encima de lo previsto para la campaña que se avecina. Entiende que en términos generales se sembrará un área total similar sumando todos los cultivos porque existe inercia en el negocio, y el área que dejarán los granos forrajeros, con números más preocupantes, será ocupada por la oleaginosa. Pero para el año siguiente dijo que es posible que se sienta el impacto, "porque si andamos mal en invierno y mal en el precio de verano, vamos a quedar con poca fuerza para la siguiente campaña", auguró.

En cuanto al contexto mundial, Gramont señaló que Estados Unidos cuenta con una gran producción tanto de maíz como de soja, superando con margen los 100 millones de toneladas en el caso de la oleaginosa y en unos 385 millones de toneladas de maíz. Estos granos se utilizan para la producción de biodiesel y etanol respectivamente, por lo que dependiendo de estos usos y de la cotización del petróleo se construirán relaciones de precios que aún no son claramente perceptibles.

Consultado por **Agrotemario** sobre la zafra de invierno Gramont se refirió al estado actual del área en varias zonas del litoral: "haciendo recorridas por Young, Cololó, Dolores, Palmitas, notamos que la



**"VENÍAMOS DESDE ANTES TRABAJANDO CON UN ESQUEMA EN ROTACIÓN, ASÍ QUE LOS PLANES DE SUELO NO NOS HAN REPRESENTADO CAMBIOS MAYORES"**

superficie de trigo es chica y los trigos están espigando a muy baja altura. Es muy probable que el rendimiento no alcance para cubrir el consumo interno", expresó.

El productor fue más alentador al referirse al mediano plazo: "veo con mucho futuro la clase media mundial porque porcentualmente está creciendo más que la población en general; la carne roja en nuestras condiciones tiene posibilidad porque se trata de un rubro que no puede crecer en el corto plazo, se tardan varios años en armar rodeos y en eso podemos tener ventajas", expresó.

## UN PRECURSOR DEL FEEDLOT

Gramont fue uno de los precursores del feedlot en Uruguay, instalando su primer engorde a corral en 1991 con una actividad que alcanzó los 10 mil animales por año hasta que en 2007 lo cerró. Consultado por **Agrotemario** acerca de las oportunidades de esta actividad en el corto y mediano plazo, Gramont contestó que está sacando cuentas cada dos meses pero los números aún no son favorables: "hay elementos positivos como la integración de los granos a la ganadería en un nuevo contexto de precios, pero existen otros componentes de la dieta que deben ser comprados y ahí es donde aún los números no dan. Quizás en el marco de la cuota 481 podría existir alguna rentabilidad", concluyó.

El productor se refirió específicamente a su esquema agrícola en el contexto de los planes de uso y manejo de suelos: "veníamos desde antes trabajando con un esquema en rotación, así que los planes no nos han representado cambios mayores; hemos hecho mucho puente verde con avena negra, que es un barbecho espectacular", expresó. Gramont trabaja desde 2001 con un esquema que adaptó desde suelos "overos" argentinos similares a los suyos en la región de Córdoba. En cuanto al manejo general de la fertilización, desde hace unos ocho años se utiliza en forma integrada el fósforo, potasio, azufre e incluso en los últimos años ha incorporado el zinc en toda la superficie y según comenta responde muy bien en ese tipo de suelos. 🇺🇷

# LA RELACIÓN FLACO/GORDO EN ZONA DE TURBULENCIAS

A pesar de las favorables condiciones del invierno y del arranque de la primavera, el precio de la reposición ha evolucionado de forma mucho más lenta que el del animal terminado

La **relación** entre el precio del kilo de ganado gordo y flaco, clave para determinar las tendencias del negocio, está pasando por un momento de dificultades para el sector criador. De acuerdo a los precios que maneja la Asociación de Consignatarios de Ganado (ACG), el kilo de ternero cotiza en el eje de 10% por encima del kilo de novillo gordo, o incluso por debajo en algunas semanas. Se trata de la menor diferencia desde el primer semestre de 2009, cuando el país salía de la última gran sequía.

La pos zafra del gordo es típicamente un momento de recalentamiento de su precio, dado que —por definición— su oferta es escasa, y un momento no tan dinámico para la reposición. Sin embargo, si se quita la estacionalidad, se observa que

**PARA UN CRIADOR RELATIVAMENTE CHICO, DE MENOS DE 1.000 HECTÁREAS, LA CANASTA FAMILIAR TIENE UN PESO GRANDE EN SUS GASTOS**

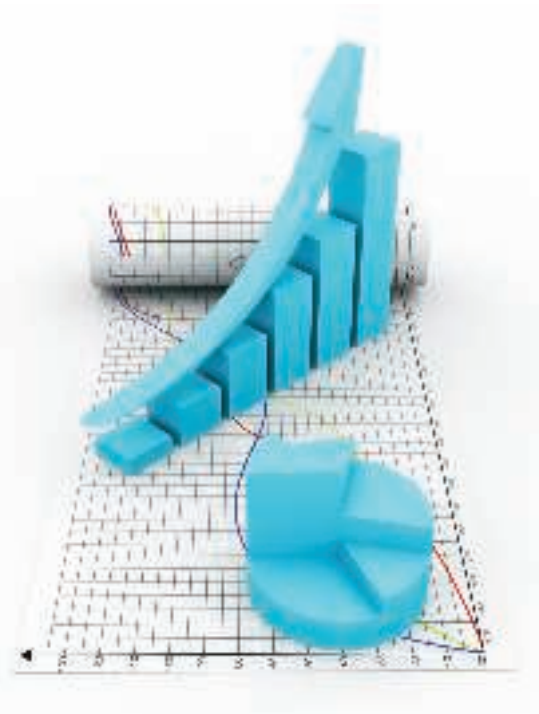
las diferencias en esta relación respecto a años anteriores también son muy claras. En agosto/setiembre de 2013 el kilo de ternero valía 22% más que el de novillo gordo y en el mismo período de 2012 la diferencia a favor del primero era de 35%, lo que provocó un fuerte proceso de retención del rodeo de cría. Y eso que el clima no jugó en contra este invierno. Es más, con un arranque de la primavera ideal, el precio de la reposición tuvo una exigua recuperación.

Esa retención de dos años atrás generó una mayor producción de terneros —para lo que el clima también ayudó— y ahora

se transita hacia el proceso inverso: el incentivo para producir más terneros no es tal, ya que son mejores los números para enviar las vacas a la internada en lugar de mantenerlas en el rodeo de cría. Por lo tanto, empezó a crecer la faena de vacas, tendencia incipiente que se acentuará en los próximos meses, y bajará tanto la producción de terneros como, en el mediano plazo, el rodeo vacuno.

Nada que no haya sucedido tantísimas veces en el país. El ciclo ganadero operando en todo su esplendor. Como pasa en todo el mundo.

Un factor que juega a favor del criador es la valorización del dólar. Para un criador relativamente chico, de menos de 1.000 hectáreas, la canasta familiar tiene un peso grande en sus gastos, y la valorización del dólar permite que cada billete tenga un poder de compra mayor. Claro que la mejora del dólar tiene que superar el crecimiento de la inflación, de lo contrario no hay ningún beneficio. 🇨🇷



**RELACIÓN TERNERO / NOVILLO GORDO**

